

創業計画書

[平成 0 年 0 月 0 日作成]

お名前 全柔 太郎

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

・柔道整復師・鍼灸師としての経験を活かす旨の記載	公庫処理欄
・治療を通じて地域の医療貢献をしたい旨を記載	
・新規開業の接骨院（分院）の立ち上げに関わりなどの経験	
・分院長を務め、管理者としても自信を持つ等の記載	

2 経営者の略歴等

年月	内容	公庫処理欄
平成〇年〇月	△△接骨院 5年勤務	
平成〇年〇月	□□接骨院 3年	
	開業準備より携わり、分院長を任される	
平成〇年〇月	退職予定	
平成〇年〇月	☆☆鍼灸整骨院 開設予定	
過去の事業経験	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期： 年 月)	
取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (柔道整復師 ・ はり師、きゅう師)	
知的財産権等	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (<input type="checkbox"/> 申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)	

3 取扱商品・サービス

取扱商品 サービスの 内容	① 柔道整復 (売上シェア 80%)	公庫処理欄
	捻挫・打撲・挫傷、骨折、脱臼の施術	
	② 鍼灸治療 (売上シェア 20%)	
	五十肩・腰痛・リュウマチ等の慢性病の施術	
	③ (売上シェア %)	
セールスポイント	・最新の設備を導入等により、・・・ ・東洋医学的観察と解剖学的観察の両面から根本原因・・・ ・生活習慣の改善を患者さんに提案して・・・	

4 取引先・取引関係等

フリガナ 取引先名 (所在地等)	シェア	掛取引 の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
(一般個人 保険施術)	80%	70%	末日 3ヶ月後 日回収	
(一般個人 自費施術)	20%	0%	日 日回収	
ほか 社	%	%	日 日回収	
(○○衛生医療株式会社)	100%	%	日 日支払	
()	%	%	日 日支払	
ほか 社	%	%	日 日支払	
外注先 ()	%	%	日 日支払	
ほか 社	%	%	日 日支払	
人件費の支払	日	日支払 (ボーナスの支給月	月、	月)

5 従業員

常勤役員の人数 (法人の方のみ)	人	従業員数 (うち家族)	人	パート・ アルバイト	人
---------------------	---	----------------	---	---------------	---

6 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入れ（事業資金を除きます。））

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
	<input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	金額	調達の方法	金額
店舗、工場、機械、備品、車両など (内訳) ・ 店舗保証金	700万円 50万	自己資金	300万円
・ 内・外装工事費 (内訳) ○○社見積書とおり)	350万	親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
・ 医療機器 (○○衛生医療(株)見積書とおり)	250万	日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入	600万円
・ 院内設備 (別紙購入リストとおり)	50万	他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
商品仕入、経費支払資金など (内訳) 宣伝広告費 消耗品仕入 諸経費払い (家賃・光熱費・雑費等)	200万円 30万 20万 150万		
合計	900万円	合計	900万円

8 事業の見通し（月平均）

	創業当初	軌道に乗った後 (0 年 0 月頃)	売上高、売上原価（仕入高）、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高 ①	61.2 万円	90 万円	(創業当初) 1. 売上高 保険施術 平均単価1,500円、1日15人 月25日営業 1,500円×15人×25日=56.2万円 自費施術 1日 2,000円×25日=5万円 合計 保険 56.2万円 + 自費 5万円 = 61.2万円 2. 原価率 3% (勤務時代の経験から) 3. 支払利息 600万円×?%15万円÷12ヶ月=1.3万円 その他、光熱費、消耗品、雑費など10万円
売上原価 ② (仕入高)	1.8 万円	2.7 万円	
経費			
人件費(注)	0 万円	15 万円	(軌道に乗った後) 1. 売上 創業時の1.5倍 (勤務時代の経験、全柔協のデータより) 2. 原価率 当初の原価率 3. その他、人件費 受付のパートを1名採用して15万円増 諸経費が5万円増加 (注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。
家賃	10 万円	10 万円	
支払利息	1.3 万円	1.3 万円	
その他	10 万円	15 万円	
合計 ③	21.3 万円	41.3 万円	
利益 ① - ② - ③	38.1 万円	46 万円	

ほかに参考となる資料がございましたら、計画書に添えてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)